

Lebenslauf

1/3

Persönliche Daten

Name Kocyigit
Vorname Ümit
Geburtsdaten 12.09.1984 in Velbert



Kurzprofil

Ergebnisorientierter District & Area Manager mit >15 Jahren Retail- und Vertriebserfahrung. Nachweisbare Umsatzsteigerungen (+5% YoY), Effizienzsteigerungen (30% Krankheitsquote) und Entwicklung leistungsstarker Teams (>100 MA). Spezialisiert auf strategische Expansion, Change-Management und nachhaltige Performanceoptimierung.

Kompetenzen

- Strategic Leadership
- Talent Development & People Growth
- Multisite Management
- Operational Excellence
- P&L Responsibility
- Performance Management
- Stakeholder Management

Beruflicher Werdegang

02/2024 – aktuell tätig

District Manager, JYSK SE, Raum Ingolstadt

- Verantwortung für 11 Filialen (Umsatzvolumen >15 Mio. € p.a., 75+ Mitarbeitende)
- Umsatzsteigerung um +5% YoY
- Inventurabweichungen um 7% reduziert
- Senkung der Krankheitsquote von 6,9% auf 4,8% durch gezielte Mitarbeiterprogramme
- Implementierung KPI-gesteuerter Maßnahmen & Prozessoptimierung
- Übernahme interner Trainings (Hiring Manager, Mentorenprogramme)

Sprachen

- Deutsch (Muttersprache)
- Türkisch (Muttersprache)
- Englisch (fluent in business contexts)

Studium

03/2017 – 09/2020 Bachelor of Arts

- FOM – Hochschule für Oekonomie und Management, München
- Business Administration mit Schwerpunkt Management und Führung
- Abschlussnote 2,4

Weitere Qualifikationen

07/2022

Erwerb der Berufs- und Arbeitspädagogischen Eignung

09/2004 – 08/2007

Ausbildung zum KFZ Mechatroniker

Ehrenamt

08/2020 – aktuell tätig

Caritas Zentrum Freising

Gemeindecaritas und Koordination der Sprachmittler und Kulturdolmetscher

12/2020 – 01/2024

Sales Coordinator, Vodafone GmbH, Raum München

- Mitverantwortung für 22 Direktfilialen (200+ Mitarbeitende)
- Projektmanagement & Prozessoptimierung
- Budgetplanung, Performance-Reporting und Schnittstellenfunktion zur Zentrale
- Erhöhung der Schulungsteilnahme um +70%, Reduktion der Nichtteilnahmen um –40%
- Reduktion von Sicherheitsmängeln in den Filialen um –60%
- Rekrutierung & Betreuung von Auszubildenden (100% Erfolgsquote)
- Auszeichnung „Vodafone Stars“ 2021 & 2022 für besondere Leistungen
- Organisation & Leitung sozialer Projekte (Vodafone4Ukraine)

08/2017 – 12/2019

Vertrieb Aufzugsneuanlagen, Tepper Aufzüge (Thyssenkrupp), Hallbergmoos

- Akquise & Betreuung von Großkunden im Bereich Aufzugsneuanlagen
- Umsatzsteigerung um 20% trotz geringer Markenbekanntheit
- Unterstützung Einführung CRM-Systems & Integration neuer Firmen ins Portfolio

05/2016 – 06/2017 | Key Account Manager, Plan 3 GmbH, München

- Akquise & Betreuung von Schlüsselkunden im Messebau
- Gewinnung von OpenText als Neukunde – Budgetüberschreitung x3 gerechtfertigt durch nachhaltiges Konzept
- Signifikante Steigerung der Kundenzufriedenheit & Markenpräsenz

**2010 – 2016 Geschäftsführer & Handelsvertretung,
Koka GmbH / WEKU, München**

- Unternehmensleitung & Aufbau eines Vertriebsteams (8 Mitarbeitende)
- Umsatzsteigerung +15% im ersten Jahr, langfristige Kundenakquise
- Dritter Platz im Unternehmensranking WEKU (2014)

2007 – 2010

**Teamleitung & Filialleitung, Telefónica / E-Plus,
München & Regensburg**

- Führung bis zu 18 Mitarbeitende
- Umsatzsteigerung +45% in nur 3 Monaten (interimistische Leitung Regensburg)
- Einführung innovativer Verkaufsstrategien & neuer Produkte

Ümit Kocyigit

Falls Sie mehr über mich erfahren möchten, besuchen Sie gerne meine online Profile

Persönliche Website



LinkedIn Profil



Xing Profil

